伝統と挑戦倶楽部　第116回定例勉強会

縮小市場で過去最高売上を出したナンバメイトの挑戦

― 市場は変えられない。では、何を変えるのか。―



2026
5.21
THU
10:00 - 11:30
― 環境―
WEB会議アプリ“Zoom”

代表取締役社長　時野学様

営業統括部長　横尾則広様

社会環境は常に変化し続けている。
これまで安定していた業界でさえ、市場の前提は崩れ始めている。

「合宿で運転免許を取りたい人」と
「合宿免許に対応している自動車教習所」を繋ぐ、
合宿運転免許斡旋業を生業としている株式会社ナンバメイト。

運転免許を取得する人口は年々減少し、市場も縮小する中、
過去最高売上を記録した。

市場は変えられない。では、何を変えるのか。

環境に流されず、信念を貫いてきた時野社長。
そして、その思想に共感し、自走する幹部。
さらに、現状に甘んじることなく、新規事業にも挑戦し続けている。

変えられない環境の中で、成果を出す組織は何が違うのか。その組織の裏側に踏み込む。

株式会社ナンバメイト

創　　業：1989年
所 在 地：大阪府大阪市中央区谷町
事業内容：自動車学校斡旋事業
　　高齢者ドライバー支援事業
　　合宿・通学の自動車運転免許生徒
　　募集における業務受託及び代行
　　自動車学校のコンサルティング

学びのポイント

- 縮小市場で利益を伸ばすために
必要なこととは戦略か？構造か？
- 今の仕事の延長線上に
成長はあるのか？
どこかで変える必要はあるのか？

「経営層」、「幹部層」だけでなく「次世代幹部層」にも
ご参加いただければと存じます。



ファシリテーター
アイアルマーズ株式会社
代表取締役社長 堀部 直紀

会社名					
ご参加者①	フリガナ	ご参加者②	フリガナ	ご参加者③	フリガナ
TEL：					
E-MAIL：					